



Bundesverband Auswandererberatung &
Außenwirtschaftsförderung e.V.

Executive DealLounge

Unser GITEX-Gemeinschaftsstand am 30. Juni & 1. Juli 2026



Executive Deal Lounge – Where Global Deals Begin.

Die GITEX Berlin gehört zu den wichtigsten internationalen Messen für Tech & AI, Software, Blockchain und Start Ups. Tausende Unternehmen, Investoren und Entscheidungsträger kommen hier zusammen, um neue Partnerschaften zu schließen und internationale Märkte zu erschließen.

Die Executive Deal Lounge des BVAA bietet CEOs und Unternehmen eine effiziente Möglichkeit, auf der GITEX präsent zu sein – ohne den Aufwand und die Kosten eines eigenen Messestandes.

Unsere Teilnehmer werden offiziell im Ausstellerverzeichnis der GITEX gelistet und sind damit für internationale Investoren, Partner und Unternehmen sichtbar. Als Gemeinschaftsstand erzeugt die Executive Deal Lounge zudem deutlich **mehr Aufmerksamkeit und Besucherfrequenz als Einzelstände**.

Zusätzlich organisiert der BVAA ein **gezieltes Business-Matching**, um Gespräche mit potenziellen Geschäftspartnern, Investoren und Distributoren vorzubereiten. Die Executive Deal Lounge bietet damit einen professionellen Rahmen für hochwertige Gespräche und konkrete Geschäftsverhandlungen.

Nicht nur Networking – sondern eine Plattform, wo Deals entstehen.



www.bv-aa.de/gitex

WAS IST DER BVAA?

Der Bundesverband Auswandererberatung und Außenwirtschaftsförderung e.V. (BVAA) ist die zentrale Organisation qualifizierter Auswandererberater und Außenwirtschaftsexperten, die deutsche Unternehmen bei ihrem Eintritt in die vielversprechendsten internationalen Märkte unterstützen. Unser Vorstand umfasst erfahrene Berater mit umfangreichen Kenntnissen in der internationalen Geschäftsentwicklung sowie -finanzierung und dient deutschen Unternehmen als Brücke zu den größten Wirtschaftsmärkten der Welt.

Neben Veranstaltungen wie Empfängen, Vorträgen und dem jährlichen Investorenkongress in Abu Dhabi organisiert der BVAA regelmäßig exklusive Unternehmerreisen in die spannendsten Zentren der Welt, um nachhaltige Verbindungen auf höchstem Niveau zu schaffen. Wir sind glücklich, dass die Erfahrungen und Ergebnisse unserer Teilnehmer in den vergangenen Jahren so positiv waren (Testimonials, Bildergalerien etc. finden Sie unter <https://www.bv-aa.de/gitex>) und setzen alles daran, dies – gern gemeinsam mit Ihnen – zukünftig zu wiederholen.



Daniel ten Brinke & Stella Wang, Vorstand des BVAA e.V.

Warum CEOs die Executive Deal Lounge nutzen:

- ✓ Offizielle Listung als Aussteller im Verzeichnis der GITEX Berlin.
- ✓ Höhere Besucherfrequenz durch Gemeinschaftsstand.
- ✓ Business-Matching inklusive.
- ✓ Professioneller Meeting-Space für bestmögliche Verhandlungen.
- ✓ Zugang zu CEOs, Investoren und internationalen Entscheidern.
- ✓ Beste und kosteneffizienteste Teilnahme an der GITEX Berlin.

GITEX
EUROPE
Berlin

30.000+ Teilnehmer.

1.400+ Aussteller.

750+ Startups.

100+ Länder.



Leistungen für Teilnehmer der Executive Deal Lounge*

1. Offizielle Präsenz auf der GITEX Europe Berlin

Alle Teilnehmer der Executive Deal Lounge werden **offiziell als Teilnehmer der GITEX geführt** und im Teilnehmer- bzw. Ausstellerverzeichnis der Messe gelistet.

Die Teilnahme erfolgt **unter dem Dach des BVAA**, wodurch Unternehmen zusätzlich von der Reputation und der internationalen Sichtbarkeit des Verbandes profitieren. Dadurch entsteht für Besucher und Geschäftspartner ein klarer Orientierungspunkt innerhalb der Messe.

2. Präsentationsfläche innerhalb der Executive Deal Lounge

Jedes teilnehmende Unternehmen erhält eine eigene Präsentationsmöglichkeit, bestehend aus:

- Meeting-Tisch mit Sitzmöglichkeiten für Gespräche.
- RollUp für Firmeninformationen.

Die Lounge wird vom BVAA als kuratierte Plattform für internationale Geschäftsgespräche organisiert und dient als zentraler Treffpunkt für Unternehmer, Investoren und Partner.

3. Höhere Besucherfrequenz durch Gemeinschaftsstand

Die Executive Deal Lounge ist als zentraler Treffpunkt für Geschäftsgespräche auf CEO-Ebene konzipiert.

Mehrere Unternehmen bündeln hier ihre Präsenz innerhalb der Plattform des BVAA. Dadurch entsteht eine deutlich höhere Aufmerksamkeit und Besucherfrequenz, als sie viele einzelne Messestände erreichen.

Besucher, Investoren und Geschäftspartner wissen, dass sie in der Executive Deal Lounge mehrere interessante Unternehmen an einem Ort treffen können.

Die Teilnahme erfolgt **unter dem Dach des BVAA**, wodurch Unternehmen zusätzlich von der Reputation und der internationalen Sichtbarkeit des Verbandes profitieren. Dadurch entsteht für Besucher und Geschäftspartner ein klarer Orientierungspunkt innerhalb der Messe.

4. Individuelles Business Matching

Ein zentraler Bestandteil der Executive Deal Lounge ist das **gezielte Business Matching**.

Der BVAA nutzt hierfür sein internationales Netzwerk, um potenzielle Geschäftspartner zu identifizieren und Gespräche mit relevanten Kontakten vorzubereiten, zum Beispiel mit:

- Investoren.
- Distributoren.
- Technologiepartnern.
- Internationalen Unternehmen.

Ziel ist es, **hochwertige Geschäftsgespräche zu ermöglichen und konkrete Kooperationen anzubahnen**.

5. Vorab-Promotion der teilnehmenden Unternehmen

Alle teilnehmenden Firmen werden **bereits vor der Messe aktiv vorgestellt und beworben**.

Angefangen bei allgemeinen Informationen auf unserer Webpräsenz, bis hin zu gezielten Ansprachen und Bewerbung über unser Netzwerk und darüber hinaus, tun wir alles, um die Messe für Sie zum Erfolg zu machen.

Als besonderer Service bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur Aufzeichnung eines individuellen Interviews, welches Sie auch selbst auf Ihrer Webpräsenz nutzen können. Eine Möglichkeit, die sich bei vielen Unternehmerreisen bestens bewährt hat. Der BVAA kann damit bereits im Vorfeld Interesse zu erzeugen und Gespräche während der Messe vorzubereiten.

Unsere Leistungspakete*

Leistungen	Executive Gold Package	Executive Platinum Package	Executive Diamond Package
Offizielle Listung im GITEX-Ausstellerverzeichnis	✓	✓	✓
Zwei Aussteller-Eintrittskarten für die beiden Messtage	✓	✓	✓
Präsenz innerhalb der Executive Deal Lounge des BVAA	✓	✓	✓
Design & Erstellung eines Werbe-RollUps innerhalb der Lounge	✓	✓	✓
Meeting-Tisch für Gespräche mit Partnern und Kunden	✓	✓	✓
Firmen-Werbung innerhalb der Online-Werbung des BVAA vor der GITEX	✓	✓	✓
Teilnahme an der Gemeinschaftspräsenz des BVAA	✓	✓	✓
Höhere Besucherfrequenz durch Gemeinschaftsstand	✓	✓	✓
Vorstellung des Unternehmens in den Materialien der Executive Deal Lounge	✓	✓	✓
Promotion über das Netzwerk des BVAA	✓	✓	✓
Gezieltes Business Matching mit potenziellen Partnern	–	✓	✓
Identifikation potenzieller Investoren, Distributoren oder Partner	–	✓	✓
Persönliches Interview mit dem CEO vor der Messe zu Promotionszwecken	–	✓	✓
Priorisierte Platzierung innerhalb der Lounge	–	–	✓
Erweiterte Promotion vor der Messe	–	–	✓
Unterstützung bei strategischen Investor- und Partnergesprächen	–	–	✓
Organisation von Gesprächsterminen während der Messe	–	–	✓
PREISE: BVAA-Mitglieder: Nicht-Mitglieder:	€ 4.500,00 € 5.500,00	€ 6.900,00 € 7.900,00	€ 10.900,00 € 12.900,00

* Die Pakete umfassen keine Kosten für An- und Abreise, Unterbringung oder Verköstigung.
Bitte lesen Sie die AGBs und die Veranstaltungsrichtlinien unter www.bv-aa.de/gitex.



OTHER COUNTRIES – NEW ADVENTURES

Nutzen Sie den BVAA e.V. und schreiben Sie mit uns an Ihrer eigenen Erfolgsgeschichte!

Ich wünsche Informationen über die Executive Deal Lounge auf der GITEX Berlin:

- ☐ Ich interessiere mich für das Executive Gold Package.
- ☐ Ich interessiere mich für das Executive Platinum Package.
- ☐ Ich interessiere mich für das Executive Diamond Package.
- ☐ Ich interessiere mich für eine Mitgliedschaft im BVAA e.V.

Alle Infos
zum BVAA:



Bitte tragen Sie unverbindlich Ihre Kontaktinformationen ein:

Name	
Vorname	
Firmenname	
Webseite	
Email	
Telefonnummer	



Kontakt zum BVAA e.V.:

Bundesverband Auswandererberatung & Außenwirtschaftsförderung e.V.

Unter den Linden 26 – 30, 10117 Berlin

Tel.: 030 - 520 141 60; Email: info@bv-aa.de